

Corporate Planner Sales

Bringt Tempo ins
Vertriebscontrolling



Die Softwarelösung für Vertrieb und Controlling

"Wer verkauft was und an wen?" Täglich beantwortet der Vertrieb diese zentrale Frage – und täglich beantwortet er sie aus unterschiedlichen Perspektiven. Vertriebsabteilungen sind vielen volatilen Faktoren ausgesetzt und müssen ständig agil auf Marktveränderungen reagieren. Im Vertrieb gewinnt, wer sich am schnellsten einen Überblick über Märkte, Regionen und Kanäle verschafft. Es gewinnt, wer sein Produktportfolio jederzeit im Blick behält und mit dem Marktpotenzial verknüpft.

Corporate Planner Sales ist die Softwarelösung, die Tempo ins Vertriebscontrolling bringt. Sie ordnet in Sekunden komplexe Strukturen und bietet den Rundumblick auf die gesamte Vertriebsorganisation und das Produktportfolio. Beschleunigen Sie Ihr Vertriebscontrolling und treffen Sie schneller gute Entscheidungen.

Die Lösung
für mehr
Geschwindigkeit im
Vertriebscontrolling.



Ihre Geschwindigkeit

ist Ihr Erfolg

120 Kilometer pro Stunde – diese Geschwindigkeit macht den Geparden zum schnellsten und erfolgreichsten Jäger zu Land. Wenn er die Jagd eröffnet, beschleunigt er in nur drei Sekunden auf Höchstgeschwindigkeit. Seine bewegliche Wirbelsäule macht ihn wendig und flexibel, seine Krallen verleihen ihm im Lauf Bodenhaftung. Corporate Planner Sales, die Lösung für das Vertriebscontrolling, nimmt sich diese Eigenschaften des Geparden zum Vorbild. Mit den Funktionen für Planung, multidimensionale Analyse und Reporting haben Anwender jederzeit die Beute im Blick – nämlich Verkaufspotenzial und Produktportfolio.

Zusammenhänge erkennen – Erfolge planen

Wenn Sie die Auswirkungen einer Entscheidung schnell einschätzen können, sind Sie Ihrer Konkurrenz voraus. Dafür müssen Sie Vertriebsorganisation und Produktlandschaft jederzeit im Blick haben. Mit Corporate Planner Sales spielen Sie diesen Wettbewerbsvorteil aus.



Damit der Vertrieb im Vordergrund steht

Vertriebsabteilungen arbeiten oft mit komplexen Strukturen und vielen Dimensionen. Dazu gehören Märkte, Regionen, Kanäle, Zielgruppen, Mitarbeiter oder Produkte. Vertriebsmitarbeiter müssen Zusammenhänge schnell erkennen und die Auswirkungen ihrer Entscheidungen abschätzen. Corporate Planner Sales reduziert die hohe Komplexität dieser multidimensionalen Daten und erhöht das Verständnis für deren Zusammenhänge. Dank des Self-Service-Ansatzes lässt sich Corporate Planner Sales in jeder Vertriebsorganisation einsetzen – schnell und standortunabhängig.

Planen und auf Marktdynamiken reagieren

Corporate Planner Sales ist eine umfassende Lösung für die multidimensionale Analyse im Vertriebscontrolling, die gleichzeitig Funktionen für Planung und Simulation enthält. Viele klassische BI-Anwendungen bieten lediglich Funktionen für die Analyse von Daten. Corporate Planner Sales ist Ihr Werkzeug, mit dem Sie aktuelle Marktentwicklungen in aussagekräftige Forecasts übersetzen. Sie planen Ihren Vertrieb aus unterschiedlichen Blickwinkeln – sei es nach Mitarbeitern, Ländern oder Produkten. Je nach Fragestellung verteilen Sie Ihre Werte nach betriebswirtschaftlichen Logiken.



Analysieren aus jedem Blickwinkel

Das Vertriebscontrolling erfordert die Fähigkeit, gleichzeitig die Vertriebsorganisation und die Produkte im Blick zu haben. Schnell ändern sich äußere Gegebenheiten wie regionale Marktpreise oder die Nachfrage nach bestimmten Produkten. Corporate Planner Sales ordnet Ihr gesamtes multidimensionales Datenmodell in hierarchische Strukturen. Diese bieten Ihnen die komplette Übersicht über Ihre Vertriebszahlen. Gleichzeitig bleiben Sie innerhalb der Strukturen flexibel. Sie ändern den Blickwinkel auf Ihre Vertriebsdaten innerhalb von Sekunden.

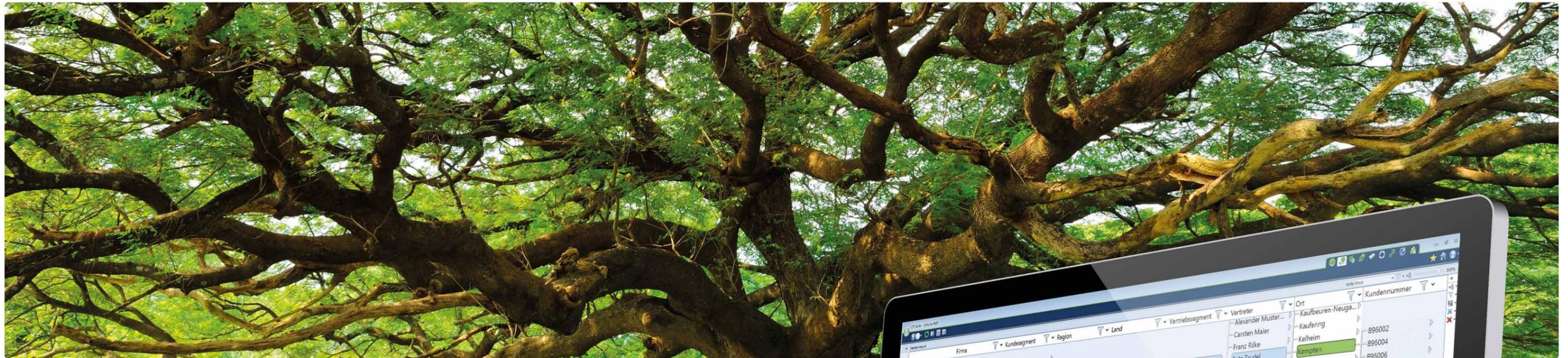
Reporting als Kommunikationsmittel

Corporate Planner Sales läutet eine neue Ära der Berichtskultur ein. Mit ein paar Klicks erstellen Sie nachvollziehbare Reports, die das Wesentliche fokussieren. Sie beantworten konkrete Fragen mit konkreten Vertriebszahlen. Damit stellen Sie sicher, dass alle Empfänger Ihre Zahlen richtig interpretieren. Mit wenig Aufwand entsteht eine regelmäßige Kommunikation über Umsätze, Abweichungen und Ziele. Ihre Reports aus Corporate Planner Sales bilden damit die unternehmensweite Besprechungsgrundlage für die Ausrichtung Ihres Unternehmens.



"Corporate Planner Sales ist die fachliche Lösung, die wir uns für das Vertriebscontrolling immer gewünscht haben. Die intuitive Bedienung, die hohe Performance und der geringe Hardwarebedarf der Lösung übertreffen unsere Erwartungen sogar deutlich."

Dirk Hermann Frank
Bereichsleiter Finanzen, Controlling und IT, Möhlenhoff GmbH



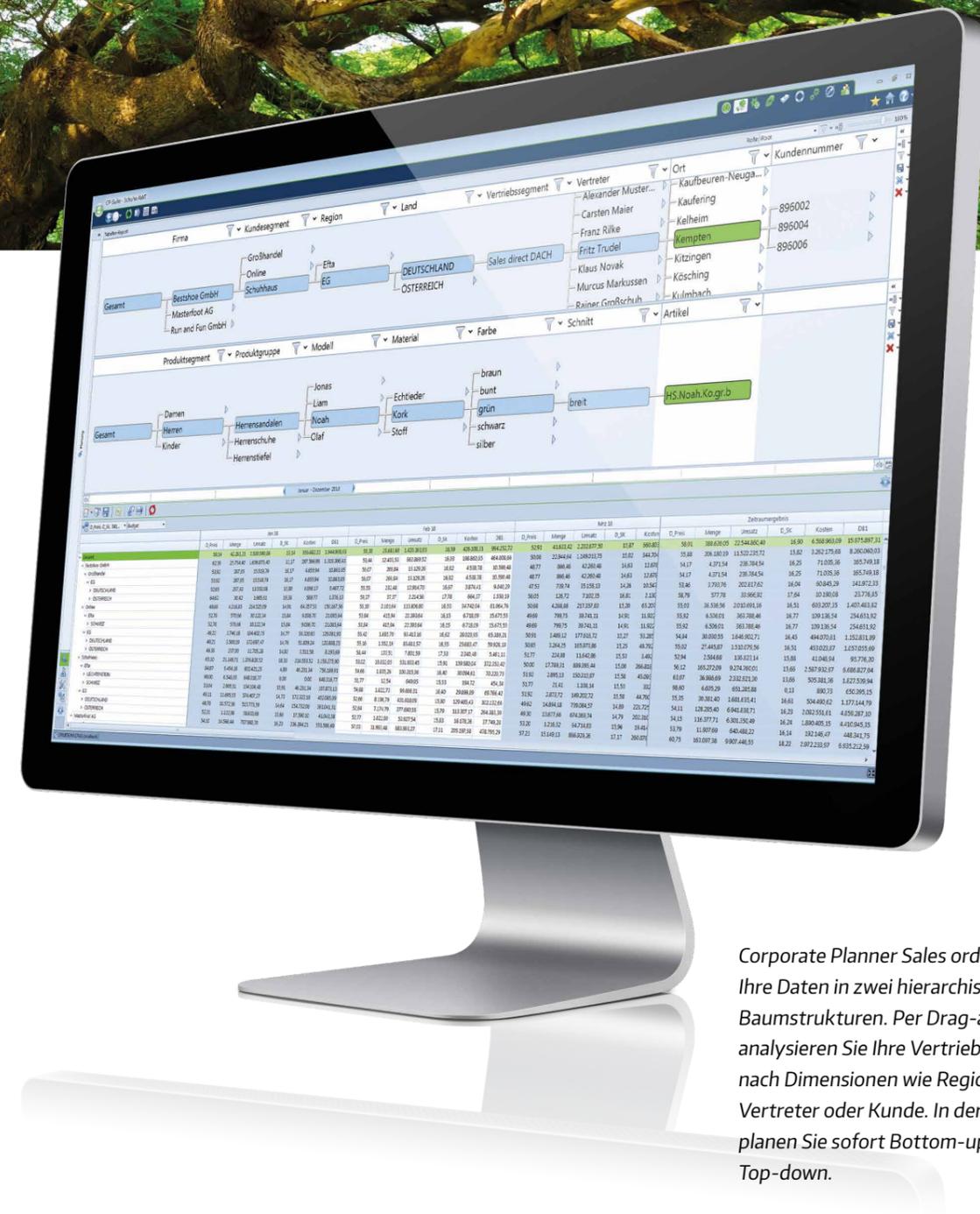
Vertriebscontrolling mit Corporate Planner Sales – Der neuartige BI-Tree

Corporate Planner Sales geht einen neuen Weg im Umgang mit multidimensionalen Datenmodellen. Die Lösung basiert auf einer leicht verständlichen Logik für die Visualisierung von komplexen Daten: dem Business Intelligence Tree, kurz "BI-Tree".

Das Prinzip des BI-Tree

Ein Baum passt sich dynamisch seinem Umfeld an. Ausgehend vom Stamm wachsen die Äste, die sich wiederum in weitere Äste aufteilen. Damit wächst der Baum und wird komplexer. Dennoch behält er seine nachvollziehbare, hierarchische Struktur. Genauso funktioniert die Denkweise des menschlichen Gehirns. Ein Mensch denkt nicht in Tabellen oder Cubes. Man beginnt an einem Punkt zu denken und verzweigt sich von dort aus immer weiter ins Detail. Dieses Prinzip haben wir unseren Softwarelösungen zugrunde gelegt, damit jeder Anwender intuitiv mit ihnen arbeiten kann. Ausgehend von einer Wurzel, einem Gesamtergebnis, stellt unsere Software betriebswirtschaftliche Zusammenhänge in der hierarchi-

schen Abfolge eines Baumes dar – dem BI-Tree. Unsere Lösung für das Vertriebscontrolling nutzt diese Logik und erweitert sie: Corporate Planner Sales ordnet Ihre multidimensionalen Daten in zwei parallele Baumstrukturen an. Eine der Baumstrukturen enthält alle Dimensionen Ihrer Vertriebsorganisation, die andere alle Dimensionen Ihres Produktportfolios. Als Anwender navigieren Sie zeitgleich in beiden Strukturen. Per Drag-and-drop kombinieren Sie beliebig viele Dimensionen darin. Sie analysieren Ihre komplexen, multidimensionalen Daten und behalten gleichzeitig eine geordnete Struktur. Sie ändern den Blickwinkel auf Ihre Vertriebsdaten innerhalb von Sekunden.



Corporate Planner Sales ordnet Ihre Daten in zwei hierarchische Baumstrukturen. Per Drag-and-drop analysieren Sie Ihre Vertriebszahlen nach Dimensionen wie Region, Land, Vertreter oder Kunde. In der Tabelle planen Sie sofort Bottom-up und Top-down.



Individuelle
Dashboards bieten
Flexibilität und
schaffen Transparenz.

Technologie, die packt

Corporate Planner Sales agiert auf Basis eines multidimensionalen In-Memory-Servers. Diese Eigenentwicklung von uns erzeugt jeden gewünschten Blickwinkel innerhalb des Datenraumes in Echtzeit und visualisiert ihn verständlich im BI-Tree – oder in übersichtlichen Dashboards. Dank dieser Technologie berechnet der Server selbst komplexe Verteilungslogiken in der Top-down-Planung in Sekundenschnelle.

Die vielfältigen Möglichkeiten zur Visualisierung unterstützen Sie bei der Planung. Sie sind das ideale Mittel, um einen kontinuierlichen Informationsfluss zu allen beteiligten Kollegen aufzubauen.

Vollständig integriert in die Unternehmenssteuerung

Corporate Planner Sales wurde speziell für die Anforderungen des modernen Vertriebscontrollings entwickelt. Innerhalb des Systems liegt jede Information nur einmal an einem zentralen Speicherort vor. Dieses Prinzip des "Single Point of Truth" sorgt für den Überblick. Doppelte Datensätze und die fehleranfällige manuelle Datenpflege gehören der Vergangenheit an. Es gibt keine Spielräume

für unterschiedliche Interpretationen des gleichen Sachverhaltes. Als Teil von Corporate Planner gehört Corporate Planner Sales zu einer ganzheitlichen Lösung für alle Bereiche der Unternehmenssteuerung. Diese Architektur bindet die in Corporate Planner Sales entstandenen Plandaten nahtlos in die Ertragsplanung der integrierten Finanz- und Erfolgsplanung ein.

Die Corporate Planning Software – Lösungen für das Controlling

Corporate Planner Sales ist Teil eines umfassenden Lösungsportfolios für alle Bereiche der Unternehmenssteuerung. Alle darin enthaltenen Lösungen sind fachlich und technisch integriert und folgen einem einheitlichen Bedienkonzept.



Eine Plattform – viele Lösungen

Den technologischen Rahmen für unsere Lösungen bildet die Corporate Planner Suite. Darin enthalten sind Lösungen für alle Controllingbereiche sowie die Konsolidierung. Sie ist die Basis für eine ganzheitliche Unternehmenssteuerung. Innerhalb des Systems liegt jede Information nur einmal vor. Dieses Prinzip des "Single Point of Truth" garantiert Transparenz und Nachvollziehbarkeit für jeden einzelnen Wert. Auf Wunsch bis auf die Ebene des Einzelbeleges.

Für den flexiblen Einsatz

Jede Lösung ist sofort einsatzbereit und beliebig skalierbar. Wir stellen gemeinsam mit Ihnen ein individuelles Komplettpaket aus den Lösungen zusammen, die Sie auch tatsächlich brauchen. Wir berücksichtigen Ihre individuellen Anforderungen, Ihre Unternehmensgröße, Ihre Branche und sogar die ganz persönlichen Arbeitsgewohnheiten Ihrer Mitarbeiter. Wenn sich Ihr Unternehmen weiterentwickelt und Ihre Anforderungen steigen, wächst die Lösung einfach mit.



Ihre Individuelle Lösung

Die Corporate Planning Software ist sofort einsatzbereit und beliebig skalierbar. Wir stellen gemeinsam mit Ihnen ein Komplettpaket aus den Lösungen zusammen, die Sie für Ihre Arbeit brauchen.

Unsere Software

passt sich

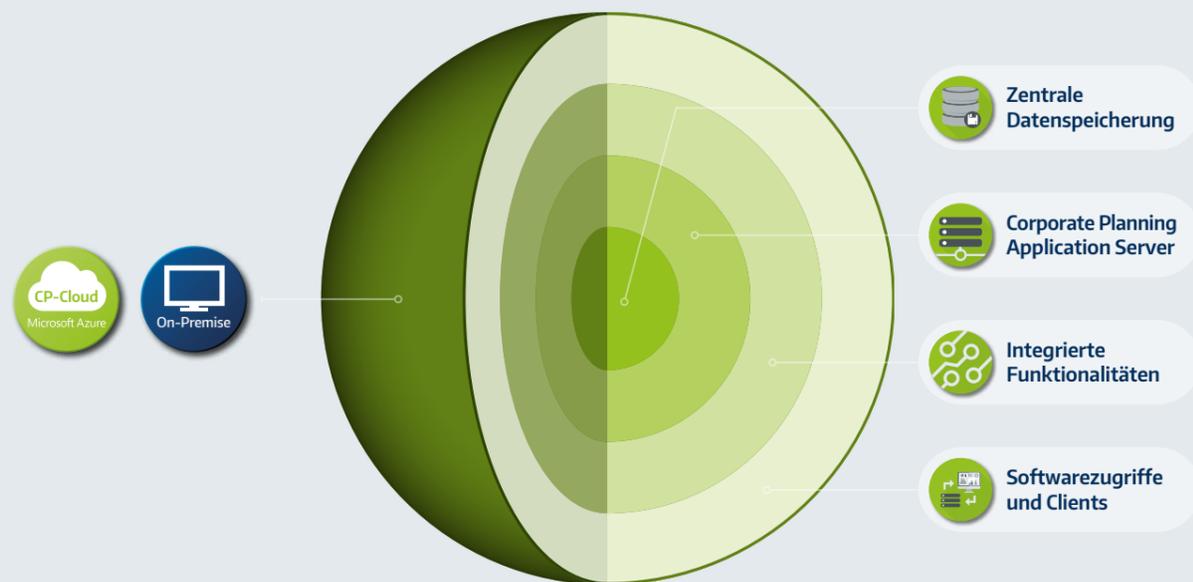
Anwender und

Umgebung an.

On-Premise oder Cloud –

Sie haben die Wahl

Unsere Software basiert auf einer zentralen Datengrundlage und einer fachlich integrierten Systemarchitektur. So stellen wir sicher, dass sich alle beteiligten Anwender auf identische Informationen verlassen können – unabhängig von der Wahl des Zugriffs.



Zentrale Datenspeicherung

Für die Datenspeicherung setzen wir auf etablierte Microsoft-Technologie. Alle Daten werden zentral im Microsoft SQL Server gespeichert, auf den alle Lösungen von Corporate Planning zugreifen.

Corporate Planning Application Server

Der CP Application Server ist das Herzstück unserer Software. Mit der In-Memory Technologie ermöglicht er allen Usern im Rahmen ihrer Rechte den Zugriff in Echtzeit auf ein zentrales und konsistentes Datenmodell.

Integrierte Funktionalitäten

Planen Sie vorausschauend: Unsere Lösungen für das operative Controlling, das Finanzcontrolling sowie die Konsolidierung enthalten standardmäßig über 300 betriebswirtschaftliche Rechenlogiken.

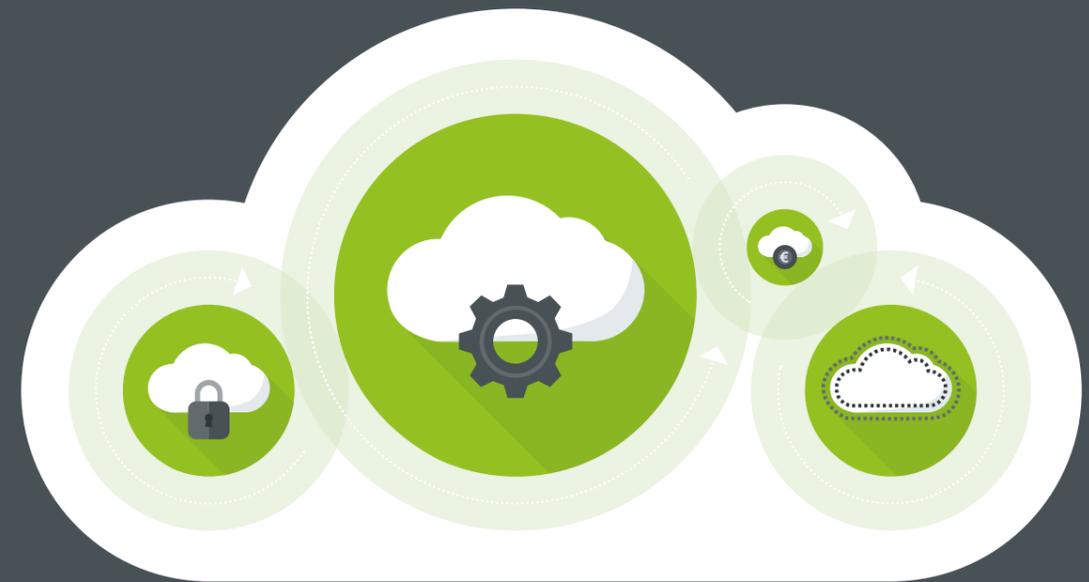
Softwarezugriffe und Clients

Greifen Sie über einen Desktop-PC, Ihr Smartphone oder ein Tablet auf unsere Software zu: Mit dem Web-Client, dem Excel-Client und einem Dashboard bieten wir Ihnen den passenden Zugriff auf unsere Lösungen.

Die Corporate Planning Cloud –

Ihr Full-Service-Paket

Mit der Cloud-Variante unserer Softwarelösungen kann sich Ihre hauseigene IT vollständig auf ihr Kerngeschäft konzentrieren. Verabschieden Sie sich von laufender Instandhaltung und der Anschaffung kostspieliger Hardware. Wir sorgen dafür, dass der Betrieb läuft.



Sicherheit für Ihre Daten

Der CP Cloud-Service basiert auf MS Azure. Ob Trusted Cloud in Deutschland oder in einem anderen EU-Land: Sie entscheiden frei über den Standort der physischen Datenhaltung und bleiben immer DSGVO-konform.

Nutzen Sie unsere Erfahrung

Wer kennt unsere Software besser als wir selbst? Verlassen Sie sich auf unsere Expertise. Unsere erfahrenen Spezialisten stellen die Cloud-Umgebung bereit, installieren die Software und führen Updates durch.

Reduzieren Sie Ihre IT-Kosten

Wir übernehmen für Sie die Bereitstellung von Ressourcen und Infrastruktur, kümmern uns um den laufenden Betrieb, die Sicherung Ihrer Daten und stellen weitere Services für Sie bereit.

Skalieren Sie Ihre Cloud-Nutzung

Blieben Sie auch bei veränderten Anforderungen flexibel. Unsere Cloud-Services skalieren gemeinsam mit Ihrem Business. Mit der periodenbezogenen Abrechnung orientieren wir uns an Ihrem Nutzerverhalten.



Natural Business Intelligence – Die Natur als Vorbild

Die CP Corporate Planning AG aus Hamburg steht seit fast 30 Jahren für einfache und flexible Softwarelösungen für die Unternehmenssteuerung im Mittelstand. Unsere Lösungen entstehen nach einer einzigartigen Architektur – der Architektur des Baumes.

Unternehmen sind wie lebendige Organismen. In ihrem Umfeld müssen sie sich ständig verändern – in Größe, Form und Aussehen. Dafür brauchen sie verlässliche Strukturen, die sich anpassen können und gleichzeitig ein stabiles Rückgrat bilden. Deswegen haben wir uns die Natur zum Vorbild genommen und entwickeln unsere Software nach der Architektur des Baumes. Das Unternehmen mit seiner grundsätzlichen Aufgabe und seinen Zielen bildet Wurzel und Stamm. Die Baumstruktur passt sich dem Wachstum der unternehmenseigenen Prozesse und Abläufe an. Sie

kann sich beliebig verzweigen und verändern und bringt so Dynamik in das Unternehmen. Ein Single Point of Truth sorgt für Verlässlichkeit und Transparenz. Jede Information ist nur einmal vorhanden und von jedem Punkt im Baum jederzeit abrufbar. Damit stärken wir Unternehmen nachhaltig und bereiten sie auf künftige Herausforderungen vor. Sprechen Sie mit uns: Wir zeigen Ihnen, wie viel Sicherheit unsere Lösungen in Ihr Unternehmen bringen. Entdecken Sie mit uns, wie unsere Flexibilität Ihre Entscheidungsfindung begünstigt. Folgen Sie dem Prinzip der Natur.



Viele Lösungen – eine Plattform

Wir bieten Ihnen auf nur einer einzigen Plattform ein umfassendes Softwareportfolio für alle Bereiche der Unternehmenssteuerung. Aus unseren verschiedenen Lösungen stellen wir für Sie eine integrierte und individuelle Komplettlösung passend zu Ihren Anforderungen zusammen. Das geht nicht ohne persönlichen Kontakt zu Ihnen. Wir ermitteln gemeinsam mit Ihnen, welche unserer Lösungen Sie ideal unterstützt.



Austausch und Networking

Sie als Anwender sollen unsere Lösungen optimal für Ihren Unternehmenserfolg nutzen. Deswegen legen wir genauso viel Wert auf den fachlichen Austausch zwischen Ihnen und unseren Consultants wie auch auf den Erfahrungsaustausch unserer Kunden untereinander. Branchenspezifische Netzwerktag, regionale Netzwerktag und unser jährlicher Natural BI Summit mit vielen Workshops sind regelmäßige Events, bei denen wir Sie zusammenbringen.

Unsere Software entsteht mit einem festen, eingespielten Entwicklerteam an unserem Hauptsitz in Hamburg, wo wir sie auch kontinuierlich weiterentwickeln.



Unser Customer-Development-Team

Mit unseren regional verteilten Ansprechpartnern stehen wir Ihnen für alle Fragen rund um den Einsatz unserer Software in Ihrem Hause zur Verfügung.



Unser Consulting-Team für Aus- und Weiterbildung

Für den Einstieg und die Weiterbildung bieten wir Ihnen jährlich über 200 Trainingstermine an und unterstützen Sie bei der Implementierung unserer Software.



Unser Support-Team für technische Fragen

Wir kümmern uns um Ihre Anliegen. Unsere Mitarbeiter im technischen Support beantworten Ihre Fragen schnell und individuell. Entweder telefonisch oder per E-Mail.



Unser Entwickler-Team für ständigen Fortschritt

Wir entwickeln unsere Lösungen kontinuierlich weiter. Sie erhalten regelmäßig Software-Updates und Einladungen zu Neuheitenveranstaltungen.

Ihre Ansprechpartner sind vor Ort

Sie haben Fragen oder möchten die Lösungen von Corporate Planning kennenlernen? Nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Unsere Experten vor Ort zeigen Ihnen, wie Sie mit unseren Lösungen schneller bessere Entscheidungen treffen können. Wir freuen uns auf Sie.

Competence-Center Berlin

Albertinenstraße 1
13086 Berlin
Tel. +49 30 56882199

Competence-Center Düsseldorf

Peter-Müller-Straße 3
40468 Düsseldorf
Tel. +49 211 424715651

Competence-Center Frankfurt

Kölner Straße 4
60327 Frankfurt am Main
Tel. +49 69 24752091

Competence-Center Hannover

Bahnhofstraße 8
30159 Hannover
Tel. +49 511 8382963-0

Competence-Center München

Nymphenburger Straße 4
80335 München
Tel. +49 89 208027-332

Competence-Center Stuttgart

Lautenschlagerstraße 23a
70173 Stuttgart
Tel. +49 711 20700-640

Internationale Standorte

Competence-Center Wien

DC Tower, 30th floor
Donau-City-Straße 7
1220 Wien, Österreich
Tel. +43 1 8102953

CP Corporate Planning Schweiz AG

Sonnenbergstrasse 9
CH - 6052 Hergiswil NW
Schweiz
Phone +41 44 2805511

CP Corporate Planning Nederland B.V.

Keizersgracht 62 - 64
NL - 1015 CS Amsterdam
Nederland
Phone +31 20 5207910

CP Corporate Planning Software UK Limited

25 Sackville Street
London, W1S 3AX
United Kingdom
Phone +44 203 5420702

Zentraler Telefaxserver für alle Standorte: +49 40 431333-33



Corporate Planning

CP Corporate Planning AG

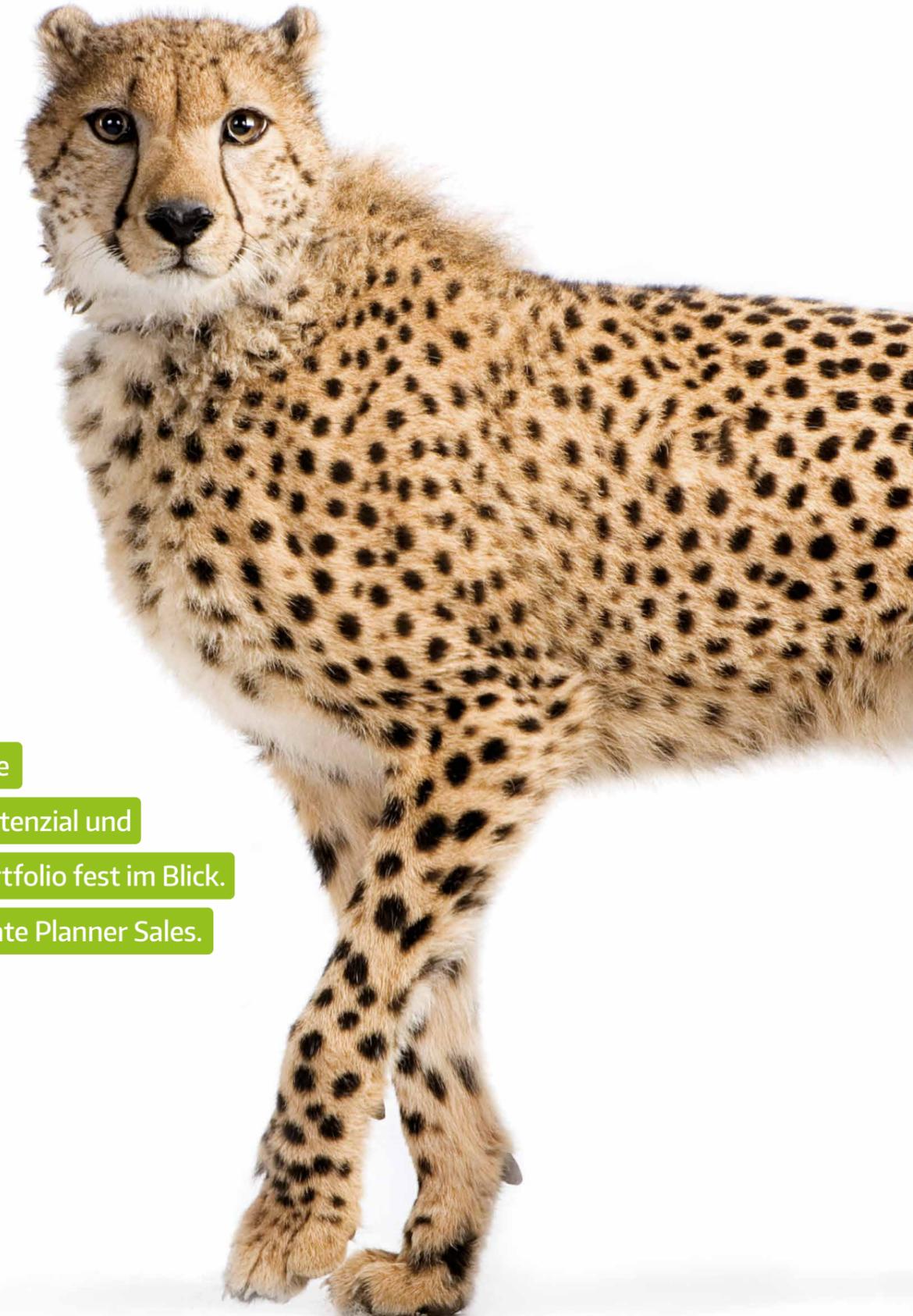
Große Elbstraße 27
D - 22767 Hamburg
Telefon +49 40 431333-0
Telefax +49 40 431333-33
info@corporate-planning.com
www.corporate-planning.com

Behalten Sie

Verkaufspotenzial und

Produktportfolio fest im Blick.

Mit Corporate Planner Sales.





Natural Business Intelligence.