ATVISIO
CONSULT

PRE-SALES CONSULTANT BUSINESS INTELLIGENCE (m/w/d)

Du bist bereit für deinen nächsten Karriereschritt und Vertrieb ist genau dein Ding. Du willst eigene Ideen umsetzen und für den Erfolg bei ATVISIO Verantwortung übernehmen. Kunden gewinnen, bei deren Namen andere nur staunen. Und an Schlüsselstellen bei uns arbeiten, wo Erfolge gemacht werden. Dann sei dabei und werde ein Teil unseres Teams, welches die begehrte Auszeichnung Top Consultant erhalten hat – und damit zu den Besten in Deutschland gehört.

DEIN PROFIL

- Du besitzt mindestens zwei Jahre Erfahrung im Vertrieb von Softwareprojekten oder warst als IT-Consultant oder in der Unternehmensberatung tätig.
- Du kannst dich in die täglichen Herausforderungen von Entscheidern in den Bereichen Controlling, Finanzen oder IT sehr gut hineinversetzen.
- Du besitzt eine stark ausgeprägte Kundenorientierung, Koordinations- und Durchsetzungsfähigkeit und arbeitest sehr lösungsorientiert.
- Du besitzt hervorragende Kommunikationsfähigkeiten.
- Du wendest die Techniken professioneller Gesprächsführung bei deinen Leads an.
- Dein Auftreten ist souverän und verbindlich und deine Stimme klingt selbstbewusst.
- Du arbeitest in jeder Situation selbständig, systematisch und ergebnisorientiert.

DEINE AUFGABEN

- Als Pre-Sales Consultant für Business Intelligence-Projekte bist du aktiv in den Vertrieb eingebunden.
- Du qualifizierst zielstrebig und konsequent alle generierten Leads, sowohl aus unserem Telesales als auch Inbound.
- Du vereinbarst aus jedem deiner Gespräche ein klares Follow-up.
- Du erstellst Angebote und erarbeitest für den Vertrieb nutzbare Unterlagen und Präsentationen.
- Du konzipierst eine effiziente und professionelle Presales-Ablauforganisation und setzt diese um.
- Du bringst permanent eigene Optimierungsideen in deine Arbeit ein.
- Du beobachtest und analysierst aktiv den Markt, erkennst Anforderungen und gleichst diese mit unserem Portfolio ab.
- Du berichtest direkt an den für Vertrieb verantwortlichen Geschäftsführer.

ATVISIO
CONSULT

BIST DU ATVISIO?

Wenn Du eine gemütlichen Job als Pre-Sales Consultant suchst, dann bewirb Dich bitte nicht bei uns. Denn wir stellen an uns selbst und an das Team andere Ansprüche. Wenn Du allerdings Vollgas geben willst, mit Leidenschaft bei der Sache bist und zudem Deine schon ausgezeichneten Fähigkeiten permanent weiterentwickeln möchtest, freuen wir uns, Dich kennenzulernen.

Wir suchen Dich als engagierte Persönlichkeit, die Teil unseres Spitzenteams werden möchte und für die neben Leistung und Spaß auch Zusammenhalt wichtig sind. Du erkennst dich wieder? Dann lass uns miteinander reden und bewirb Dich als Pre-Sales Consultant für Business Intelligence-Projekte.

BEWIRB DICH JETZT

Deine Bewerbung ist bei uns Chefsache. Bitte schicke deine Unterlagen persönlich an: bluhm@atvisio.de.

Sobald wir deine Unterlagen erhalten haben, geht es schnell: Du kannst dich darauf verlassen, dass wir uns innerhalb von 48 Stunden bei dir melden.

Falls du vor einer schriftlichen Bewerbung persönlich mit unserem Geschäftsführer Peter Bluhm sprechen möchtest, ruf Rebecca an und vereinbare ein Telefonat.

DEINE ANSPRECHPARTNER

Ein Telefonat ist die schnellste und beste Möglichkeit, sich kennenzulernen. Melde dich bei uns!

Rebecca Schlesser
schlesser@atvisio.de
+49 (0)631 414014 - 10

Peter Bluhm
bluhm@atvisio.de
+49 (0)631 414014 - 0

© ATVISIO 10/2020