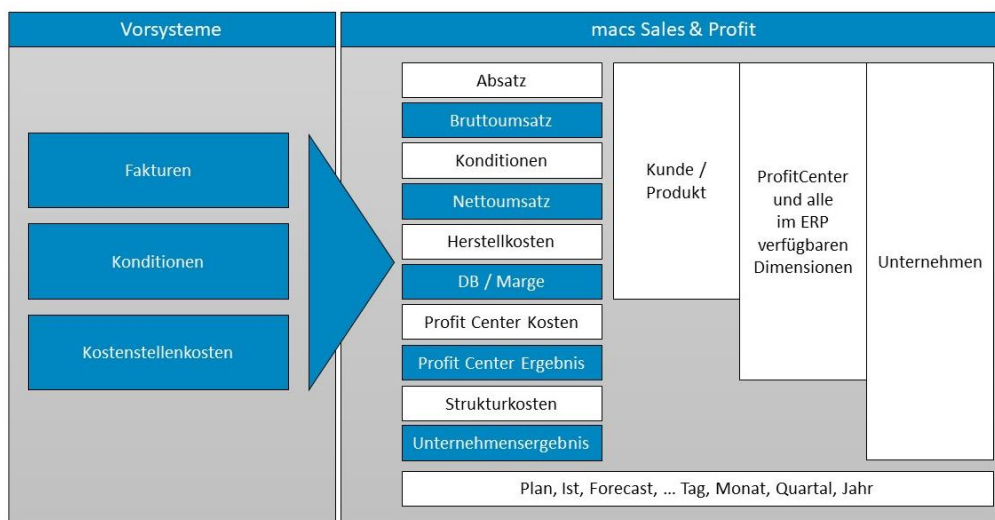


## Steuern und Optimieren von Vertriebs- und Unternehmensergebnis

Das macs Modul Sales & Profit ermöglicht **die stufenweise Deckungsbeitrags- oder Profit Center Rechnung**. Es unterstützt die rollierende absatz- oder umsatzgetriebene Vertriebsplanung über Kunden- und Vertriebsstrukturen und das **mit individuell konfigurierbaren Planungs- und Konditionenmodellen**.

Die dafür notwendigen Stammdatendimensionen generiert macs aus den jeweils vorhandenen Vorsystemen. macs leitet die Strukturkosten aus der Kostenstellenrechnung ab und ermittelt damit **ein Management-Ergebnis, das mit der GuV abstimbar ist**.



Das Zusammenfassen aller Kunden- und Produktergebnisse zu einer Management-Erfolgsrechnung bietet **eine Fülle von Informationen für alle Kostenverantwortlichen** quer über alle Abteilungen und Hierarchien des Unternehmens. Auf dieser Grundlage sind aussagekräftige Deckungsbeitragsvergleiche, beispielsweise Soll-Ist, möglich die weiterführende Analysen zulassen und so die **Grundlage für wichtige strategische Unternehmensentscheidungen** abbilden.

macs Sales & Profit **liefert Antworten** auf Fragen **zur Markt- und Produktstrategie und zur Verkaufspreispolitik** Ihres Unternehmens. In Sekundenschnelle erfahren Sie womit das Unternehmen sein Geld verdient, wo verfügbare Kapazitäten oder Engpässe sind, wie sich Veränderungen in Verkaufspreisen, Kundenverhalten, Erlösschmälerungen, Währungseinflüsse, etc. auswirken. Aussagekräftige Reports entstehen **auf Knopfdruck** und das genau so, wie Sie es brauchen.

Mit macs Sales & Profit ist Erfolg auf allen Ebenen steuerbar.

*„Wir arbeiten mit macs seit 2003 zusammen, haben 2013/14 einen großen Releasewechsel gemacht, und wollten uns gar keine Alternative suchen. Unsere Partner verstehen ihr System, die Methoden, kausalen Zusammenhänge. [...] Ohne diese Controlling Software wären die Anforderungen unserer Unternehmenssteuerung schlicht und einfach nicht zu erfüllen.“*  
**Michael Weber, Nabaltec AG, Schwandorf**

### Lösungen für Planung und Steuerung von:

- Absatzmengen, Umsatz Konditionen und Deckungsbeiträgen
- Stundensätze und Herstellkosten
- Gemeinkosten
- Material- und Kapazitätsbedarfe
- Personalkosten

### Ergebnisrechnung

- Stufenweise Deckungsbeitragsrechnung
- GuV
- Bilanz
- Cashflow

### Features

- Währungs- und Mandantenfähig
- Lokale und internationale Rechnungslegungsstandards
- Paralleles Umsatz- und Gesamtkostenverfahren