

ATVISIO

CONSULT

Vertriebsassistentenz

(m/w/d)

Du bist bereit für deinen nächsten Karriereschritt und Vertrieb ist genau dein Ding. Du willst eigene Ideen umsetzen und für den Erfolg bei ATVISIO Verantwortung übernehmen. Kunden gewinnen, bei deren Namen andere nur staunen. Und an Schlüsselstellen bei uns arbeiten, wo Erfolge gemacht werden. Dann sei dabei und werde ein Teil unseres Teams, welches die begehrte Auszeichnung Top Consultant erhalten hat – und damit zu den besten Beratungen in Deutschland gehört.



DEIN PROFIL

- › Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Ausbildung und bringst idealerweise erste Erfahrungen im B2B-Vertrieb mit.
- › Du hast Spaß an Kommunikation – sowohl intern als auch mit Kunden.
- › Du verfügst über gute MS Office-Kenntnisse.
- › Du bist akribisch, sehr gut organisiert, arbeitest zuverlässig und sorgfältig – auch unter Zeitdruck.
- › Planen, priorisieren und koordinieren gehört zu deinen Stärken.
- › Du hast sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- › Eine längerfristige Zusammenarbeit ist in deinem Interesse.



DEINE AUFGABEN

- › Du übernimmst die Verantwortung für unsere Kundenanfragen und sorgst für einen glänzenden Eindruck, der positiv im Gedächtnis bleibt.
- › Du unterstützt zuverlässig unsere regelmäßigen Vertriebsprozesse.
- › Du bearbeitest Kundenanfragen und erstellst Angebote.
- › Du unterstützt bei der Planung und Umsetzung vertrieblicher Maßnahmen.
- › Du übernimmst die Erstellung von laufenden Reports und Analysen.
- › Du erledigst Teile der vertrieblichen Korrespondenz.
- › Die Bearbeitung allgemeiner Büroaufgaben runden deine Tätigkeit ab.



BIST DU ATVISIO?

Wenn du einen gemütlichen oder langweiligen Job suchst, dann bewirb dich bitte nicht bei uns. Denn wir stellen an uns selbst und an das Team andere Ansprüche. Wenn du allerdings Vollgas geben willst und mit Leidenschaft bei der Sache bist, dann freuen wir uns, dich kennenzulernen.

Wir suchen dich als engagierte Persönlichkeit, die Teil unseres Vertriebsteams in Kaiserslautern werden möchte und für die neben Leistung auch Spaß und Zusammenhalt wichtig sind. Du erkennst dich wieder? Dann lass uns miteinander reden und bewirb dich.



BEWIRB DICH JETZT

Deine Bewerbung ist bei uns Chefsache. Bitte schicke deine Unterlagen persönlich an: bluhm@atvisio.de.

Sobald wir deine Unterlagen erhalten haben, geht es schnell: Du kannst dich darauf verlassen, dass wir uns innerhalb von 48 Stunden bei dir melden.

Falls du vor einer schriftlichen Bewerbung persönlich mit unserem Geschäftsführer Peter Bluhm sprechen möchtest, ruf Rebecca an und vereinbare ein Telefonat.



DEINE ANSPRECHPARTNER

Ein Telefonat ist die schnellste und beste Möglichkeit sich kennenzulernen.

Rebecca Schlessner
schlessner@atvisio.de
+49 (0)631 414014 - 10

Peter Bluhm
bluhm@atvisio.de
+49 (0)631 414014 - 0