



Sales Manager Business Intelligence

(m/w/d)

Du bist bereit für deinen nächsten Karriereschritt und Vertrieb ist genau dein Ding. Du willst eigene Ideen umsetzen und für den Erfolg bei ATVISIO Verantwortung übernehmen. Kunden gewinnen, bei deren Namen andere nur staunen. Und an Schlüsselstellen bei uns arbeiten, wo Erfolge gemacht werden. Dann sei dabei und werde ein Teil unseres Teams, welches die begehrte Auszeichnung Top Consultant erhalten hat – und damit zu den Besten in Deutschland gehört.



DEIN PROFIL

- › Du besitzt mindestens zwei Jahre Praxiserfahrung im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger Consulting-Dienstleistungen, IT-Projekte oder Software-Produkte.
- › Du arbeitest in jeder Situation selbständig, systematisch und ergebnisorientiert.
- › Du kannst dich in die täglichen Herausforderungen von Entscheidern in den Bereichen Controlling, Finanzen und IT sehr gut hineinversetzen.
- › Du wendest die Techniken professioneller Gesprächsführung in deinen Telefonaten erfolgreich an.
- › Deine Telefonstimme klingt selbstbewusst und verbindlich.
- › Du besitzt ein sehr gutes sprachliches Ausdrucksvermögen.



DEINE AUFGABEN

- › Du bearbeitest zielstrebig und konsequent alle generierten Leads, sowohl aus unserem Telesales als auch Inbound.
- › Du führst am Telefon eine professionelle vertiefte Bedarfsermittlung unserer Leads durch.
- › Du bietest potenziellen Neukunden maßgeschneiderte Business Intelligence-Lösungen an, verkaufst diese entweder direkt am Telefon oder vereinbarst ein klares Follow-up.
- › Du dokumentierst deine Arbeitsergebnisse in unserem CRM, das Du auch aktiv für deine Arbeit nutzt.
- › Du setzt aktiv unseren Telesales zur Erreichung deiner Vertriebsziele ein und begleitest auch eigene Inbound-Marketing-Aktionen.
- › Du bringst permanent eigene Optimierungsideen in deine Arbeit ein.
- › Du beobachtest den Markt, erkennst Anforderungen und gleichst diese mit unserem Portfolio ab.



BIST DU ATVISIO?

Wenn du eine gemütlichen Vertriebsjob suchst, bei dem du nur abtelefonieren musst und überzeugt bist, Vertrieb funktioniere zu 100% „aus dem Bauch heraus“, dann bewirb dich bitte nicht bei uns. Denn wir sind das Vertriebsteam bei ATVISIO, einem der erfolgreichsten Beratungsunternehmen der Business Intelligence-Branche und stellen an dich und uns selbst andere Ansprüche.

Wir suchen dich als engagierte Persönlichkeit, die Vollgas geben will und für die neben Leistung auch Spaß und Zusammenhalt wichtig sind. Die neben einem monatlichen Fixum schnellstmöglich ihre nach oben offene Provision selbst bestimmen will. Du erkennst dich wieder? Dann lass uns miteinander reden.



BEWIRB DICH JETZT

Deine Bewerbung ist bei uns Chefsache. Bitte schicke deine Unterlagen persönlich an: bluhm@atvisio.de.

Sobald wir deine Unterlagen erhalten haben, geht es schnell: Du kannst dich darauf verlassen, dass wir uns innerhalb von 48 Stunden bei dir melden.

Falls du vor einer schriftlichen Bewerbung persönlich mit unserem Geschäftsführer Peter Bluhm sprechen möchtest, ruf Rebecca an und vereinbare ein Telefonat.



DEINE ANSPRECHPARTNER

Ein Telefonat ist die schnellste und beste Möglichkeit, sich kennenzulernen. Melde dich bei uns!

Rebecca Schlessner
schlessner@atvisio.de
+49 (0)631 414014 - 10

Peter Bluhm
bluhm@atvisio.de
+49 (0)631 414014 - 0